

Annexe

Quel accompagnement, quels outils à la disposition des entreprises exportatrices ?

Tant au niveau fédéral qu'au niveau régional, il existe des mécanismes de soutien à l'internationalisation des entreprises exportatrices.

Ceux-ci visent à accompagner l'entreprise dans toutes les étapes de leur démarche à l'exportation, en partant de divers programmes de sensibilisation à l'exportation, par l'aide à l'élaboration d'une stratégie à l'export, jusqu'aux financements de projets en passant par les aides à la prospection à l'étranger et à l'assurance-crédit.

Cet inventaire rassemble de façon synthétique les différents soutiens dont les entreprises peuvent bénéficier dans leurs efforts pour conquérir de nouveaux marchés.

SOUTIENS À LA DÉMARCHE D'EXPORTATION

→ *Agence Wallonne à l'Exportation et aux Investissements étrangers*

L'AWEX est le premier interlocuteur des entreprises wallonnes exportatrices. L'Agence propose une diversité de formules d'aides et de conseils en matière de promotion du commerce extérieur mais également en termes de financement à l'internationalisation des entreprises.

Expertises (Subsides) :

- Expertise en stratégie à l'exportation pour les TPE
- Expertise en Commerce extérieur pour les PME
- Expertise en Design
- Décret APE Marchand
- Réalisation de supports en communication et traduction.

Aide à la prospection (Subsides) (hors UE) :

- Missions et journées de contacts
- Missions individuelles
- Etudes de préfaisabilité
- Explort
- Participation aux foires et salons :
 - en collectivité
 - individuellement
- Invitation d'acheteurs
- Bureau à l'étranger :
 - Collectif
 - Individuel
- Portage PME

Formation (Subsides) :

- Formation des utilisateurs des biens d'équipements et de services d'origine wallonne
- Sensibilisation d'acheteurs potentiels étrangers

Partenariat (Subsides) :

- Mission d'expertise pour TPE-PME
- Partenariat économique international

Réseaux d'attachés économiques et commerciaux :

- Plus de 150 marchés couverts par des Conseillers AWEX expatriés

Site internet : www.awex.be

→ *Agence pour le commerce extérieur (ACE)*

L'Agence organise chaque année 4 missions économiques présidées par SAR le Prince Philippe. Ces missions rassemblent les instances régionales sous l'image de «Made in Belgium».

Site internet : www.abh-ace.org

FINANCEMENT DU COMMERCE EXTÉRIEUR

→ *Office national du Ducroire (ONDD)*

L'ONDD assure les entreprises et les banques contre les risques politiques et commerciaux dans leurs relations commerciales internationales. L'ONDD peut également financer directement des transactions commerciales.

Site internet : www.ondd.be

D'autres assureurs-crédits sont également au service des entreprises, tels que Coface, Euler Hermes...

→ *Société de financement de l'exportation et de l'internationalisation des entreprises (SOFINEX)*

Les modes d'intervention de Sofinex comportent 3 axes principaux :

Garanties

Participation au financement des besoins des entreprises dans le cadre de contrats à l'exportation (1) ou d'investissements à l'étranger (2)

(1)garantie partielle et supplétive à des crédits bancaires en faveur des entreprises.

(2)garantie d'un crédit à moyen terme pour soutenir la trésorerie de l'entreprise dans un projet international.

Financements directs

- Octroi de prêts subordonnés, obligations ou participations au capital pour le financement d'investissements ou d'implantation de filiales à l'étranger.
- Cofinancement de la Société Belge d'Investissement (SBI) et de SOFINEX dans les pays d'Europe centrale et orientale et les Pays en voie de développement pour des projets d'investissement et d'implantation à l'étranger.

Soutien des exportations

- Trust Funds auprès de la Société Financière Internationale (SFI) et de la Banque européenne de Reconstruction et de Développement (BERD) → financement d'études de faisabilité et d'expertise.
- Lignes bilatérales et ligne Fonds «Pays émergents»

L'objectif est de rendre les offres commerciales plus compétitives face à la concurrence internationale.

L'aide consiste à l'octroi d'un don concessionnel à 35% dans le cadre de contrats de fourniture de biens et des prestations de services.

- Accords bilatéraux : Maroc, Turquie, Sénégal.
- Fonds pays émergents : +/- 60 pays émergents.

Site internet : www.sofinex.be

→ *Finexpo : Comité pour le soutien financier de l'exportation*

Ces mécanismes visent à soutenir l'exportation de biens d'équipements belges.

- Intervention visant à une stabilisation du taux d'intérêt du financement d'exportation.
- Octroi d'une bonification d'intérêts sur des crédits à l'exportation.
- Octroi d'une bonification d'intérêt et don complémentaire (don concessionnel de 35%)
- Prêt d'Etat à Etat : prêts à un pays développement à très long terme (30 ans) et à taux d'intérêt de 0% à 2%.

Site internet : http://diplomatie.belgium.be/fr/politique/diplomatie_economique/finexpo/

→ *Société Belge d'Investissement international*

La SBI a pour mission de cofinancer à moyen et long terme les investissements à l'étranger d'entreprises belges.

Les formes d'interventions sont multiples : Intervention en capital, emprunts subordonnés et/ou convertibles, prêts à long terme.

Site internet : www.bmi-sbi.be